



Vodič za pripremu za **Brexit**

Aktualne informacije za DPD
klijente



Predstavljanje i pozadina

DPD je u potpunosti uključen u proces Brexita i ima spremne detaljne planove.

Nakon što je izglasan Brexit, DPD je učinio sljedeće:

- Formirao radnu skupinu za Brexit
- Zaposlio stručnjake za politička zbivanja i carinu
- Lobirao kod Vlada i vlasti da zadrže trgovinske sporazume
- Radio s ključnim odjelima i vlastima – Carine, EU Komisija, UK Riznica – pri čemu smo govorili u ime svojih klijenata.

Što će DPD raditi sljedeće?

- Ostati u potpunosti uključen u proces Brexita
- Redovito objavljivati nove informacije našim klijentima
- Pobriniti se da se naši interesi uzmu u obzir – bez tarifa i slobodno kretanje robe

Dijagram na sljedećoj stranici pokazuje pet mogućih scenarija s kojima se suočavaju Velika Britanija i EU. Od pet scenarija, samo prvi uključuje dogovor oko kojeg su se složile sve strane i omogućit će besprijekorno uredan Brexit s preostalim trgovanjem kao što je danas.

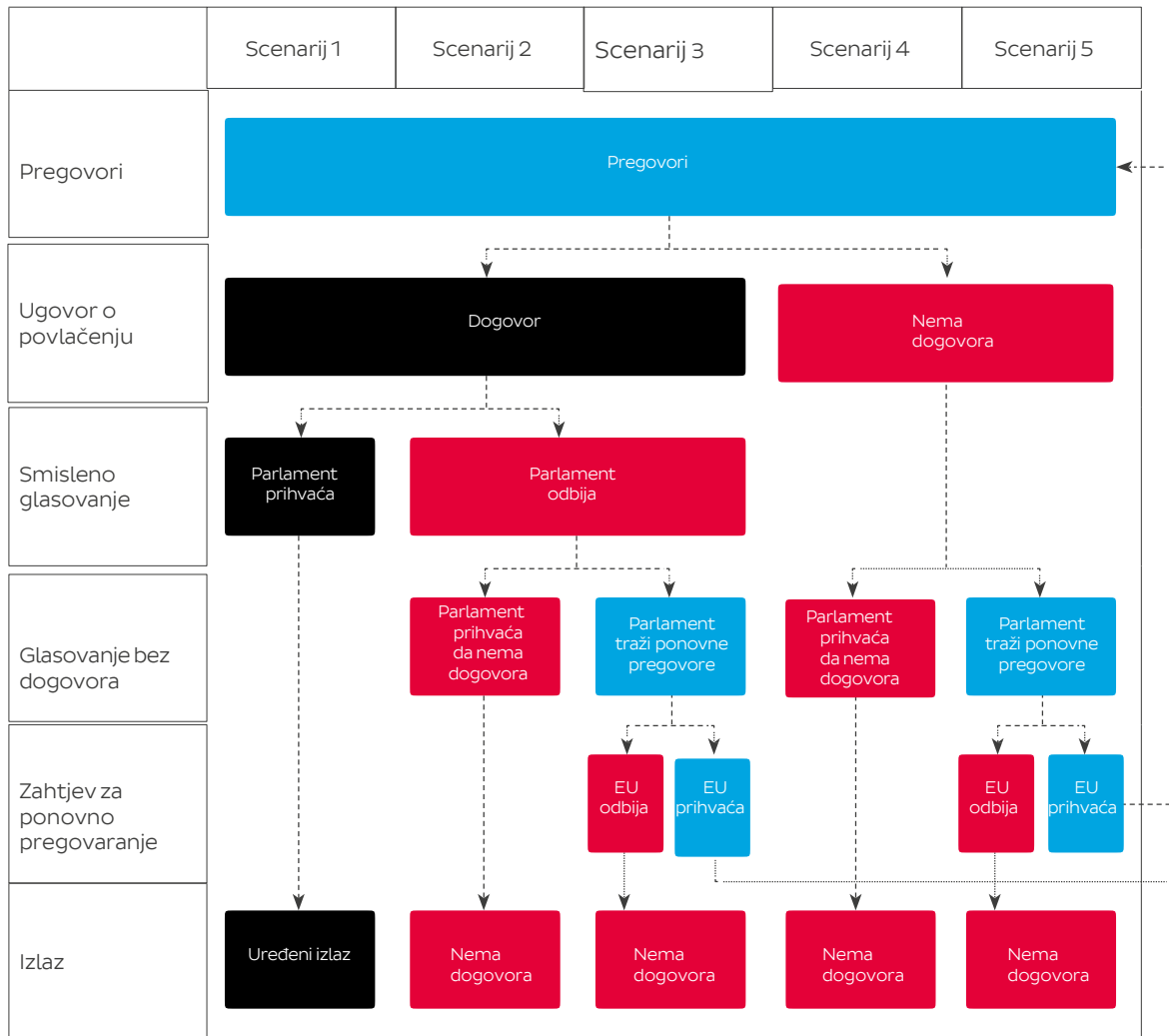
Premda DPD vrlo naporno radi i ostaje predan pružanju pomoći vladama u postizanju trgovinskog sporazuma, moramo planirati scenarije u kojima Velika Britanija napušta EU bez dogovora.

U tu svrhu izradili smo kratki vodič koji opisuje ključne promjene koje bi bile potrebne kako bi naši klijenti bili spremni za nastavak prekograničnog trgovanja.





Mogući scenariji za sljedeću fazu Brexita



Upućujemo zahvalnost i priznanje Institutu za Vladu t (UK think tank) za dijagram iznad

- Od pet vjerojatnih scenarija Brexita, samo jedan vodi do urednog Brexita
- Četiri scenarija vode k no-deal Brexitu.
- No-deal Brexit će utjecati na međunarodnu razmjenu i prekogranično kretanje paketa.
- DPD je stoga pripremio planove za nepredviđene slučajeve, koji su navedeni u sljedećim odjeljcima

Raditi s našim klijentima u slučaju no- deal Brexita

Bez postojećeg trgovinskog sporazuma, DPD će morati tretirati vaše pakete koji su vezani za Veliku Britaniju na isti način na koji trenutno tretiramo vaše pakete za ostatak svijeta (ROW).

Izvoz i uvoz u Veliku Britaniju

Tvrtkama se savjetuje:

Uspostavite korake za ponovno pregovaranje o komercijalnim uvjetima kako bi se odrazile sve promjene u carinskim trošarinskim procedurama i sve nove tarife koje se mogu primijeniti na uvjete UK-EU. DPD je već počeo mijenjati ugovore kako bi odražavao tu klauzulu te preporučujemo našim klijentima da isto čine sa svojim klijentima.

Tvrtke bi trebale razmotriti uvođenje carinskog softvera i / ili angažirati carinskog posrednika. DPD je već uveo mjere kako bi se prilagodio procesu carinjenja, a naši kupci također mogu biti sigurni da je AEO ovlašten za carinu i sigurnost te da smo mi u dobroj poziciji da obradimo vaš izvoz u Europu i UK.

Tvrtke moraju koristiti tarifne brojeve proizvoda i provjeriti treba li bilo kojoj njihovoj robi izvozna dozvola. To će biti neophodno kako bi se osiguralo da vaši klijenti plaćaju odgovarajući iznos carine i preporučujemo vam da rano započnete postupak kontaktiranjem carinskih vlasti.

U slučaju da ne postoji trgovinski sporazum, morat ćete dostaviti komercijalne ili pro forma račune kako bismo mogli izvesti vašu robu.



Najčešće, potrebni podaci uključuju:

- Opis robe i tarifni broj
- Vrijednost robe
- Zemlja podrijetla
- Adresu pošiljatelja i EORI broj* u EU i/ili UK
- Adresu primatelja i telefonski broj
-



Ako već koristite DPD za neeuropske zemlje, onda će vam ovaj proces biti poznat.

Ako ste EDI kupac, DPD će vam osigurati format dokumenta za dodatna potrebna polja. Vaš DPD Account Manager može vam pomoći s time.

Ako svoje naljepnice printate preko treće strane, kao što su Metapack, GFS, Sorted itd., osigurali smo da svi povezani dobavljači budu spremni generirati račune nakon Brexita, međutim preporučamo kontaktirati vašeg account managera da biste se osigurali da je vaš račun spreman.

Za naše klijente koji otpremaju kupcima u UK, važno je posjedovati njihov broj mobitela i email te provjeriti jesu li te informacije predane nama .

Kao i sa svim podacima pošiljanja, važno je provjeriti sve elemente: telefonski broj i email i provjeriti ima li DPD te podatke kako bi mogli pružiti najbolje dostavno iskustvo vašim kupcima.

Nakon scenarija Brexit no-deal, DPD bi također trebao te informacije da bi kontaktirali primatelje kako bi platili **pristojbe** i **poreze** gdje je to primjenjivo. To bi moralo biti učinjeno prije nego što roba bude ocarinjena i naknadno dostavljena vašim kupcima.

Alternativno, DPD vam može ponuditi uslugu DDP, u kojoj plaćate obveze u ime svojih klijenata.

Naposljetku, u svim slučajevima zahtijevat ćemo EORI broj u podacima. Sva poduzeća koja sudjeluju u međunarodnom izvozu ili uvozu zahtijevaju EORI broj * u EU i / ili Velikoj Britaniji.

*Što je EORI broj?

EORI sistem započeo je 1. srpnja 2009. U EU, EORI broj dodjeljuje se uvoznicima i izvoznicima od lokalne carinske vlasti, i koristi se u postupku carinskih deklaracija za ulazak i carinjenje, kako za uvozne tako i za izvozne pošiljke koje putuju u EU ili iz njih i zemlje izvan EU-a.

Poduzeća mogu za više informacija kontaktirati Carinske vlasti na:
xxxxxxxxxxxxx



Zaključak

U vrijeme pisanja ovog teksta, pregovori između Ujedinjenog Kraljevstva i EU se nastavljaju i nemoguće je znati hoće li ili neće biti postignut trgovinski sporazum.

Međutim, u DPD-u smo jasni o tome što bi bilo potrebno u slučaju scenarija bez dogovora.

Svrha ovog dokumenta je da vam pruži opći vodič te da redovito objavljujemo daljnje radove i savjete kako pregovori napreduju.

Pažljivo ćemo pratiti napredak u pregovorima s EU27, mogućnosti irske granice, vjerojatni budući okvir i

informirati vas, naše klijente, kako ti faktori mogu utjecati ili pridonijeti našem poslovanju.

Ključna pitanja “hoće li slanje paketa u UK koštati više nakon Brexita” i “hoće li biti potrebno više vremena za dostavu paketa” još uvijek ostaju neodgovorena, ali pretpostavljamo da u slučaju “Hard Brexita” cijene transporta i tranzitna vremena mogu biti promijenjena. Redovito ćemo pratiti i izvješćivati.

Za daljnju pomoći ili ako želite primati newsletter, jednostavno nas kontaktirajte na [email ili telefonski broj]



DPD Vodič za Brexit žargon

No Deal ili Hard Brexit

Velika Britanija napušta EU bez formalnog dogovora o uvjetima povlačenja ili novim trgovinskim odnosima. Velika Britanija će propustiti pravila WTO-a.

Bilješka:

U scenariju bez dogovora UK napušta EU i postaje treća zemlja u 23:00 GMT 29. ožujka 2019. bez dogovora o povlačenju i okvira za buduće odnose između UK i EU.

Soft Brexit

Izaći iz EU, ali ostati što je moguće više u skladu s EU. Može zadržati UK na jedinstvenom tržištu ili u carinskoj uniji ili oboje. To bi moglo uključivati britanske kompromise o slobodnom kretanju ljudi, omogućujući građanima EU prava da se nastane u Velikoj Britaniji s pristupom javnim uslugama i beneficijama. Postoje tri primjera Soft Brexita:

Soft Brexit – norveški model

Dogovor u kojem bi Ujedinjeno Kraljevstvo moralo omogućiti slobodu kretanja ljudi, dati doprinos proračunu EU – manji nego što trenutno čini – i pridržavati se odluka Europskog suda pravde, u zamjenu za preostalo na jedinstvenom tržištu.

Soft Brexit – kanadski model

Odnosi se na sporazum o slobodnoj trgovini između EU i Kanade koji uklanja mnoge prepreke u trgovini između te dvije zemlje, ali ne onoliko koliko norveški model – koji uključuje potpisivanje više pravila EU, doprinoseći proračunu EU. Vrlo ograničene pristojbe i porezi koji se primjenjuju.

Soft Brexit – Carinsko partnerstvo (Chequers plan)

Ovaj prijedlog, poznat i kao hibridni model, omogućio bi trgovinu robom između Velike Britanije i Europe bez potrebe za carinskim provjerama. Neki kažu kako bi to pomoglo u rješavanju i graničnog pitanja u Irskoj, budući da bi Ujedinjeno Kraljevstvo prikupljalo carinske troškove EU za robu koja dolazi iz drugih zemalja, a u ime EU. Ako je ta roba ostala u Velikoj Britaniji gdje su tarife bile niže, tvrtke bi tada mogle tražiti povrat razlike. Carine i porezi po sniženim stopama primjenjive samo na određenu robu.

Izvori:

www.instituteforgovernment.org.uk/brexitbrief

www.gov.uk/government/brexit

www.gov.uk/government/publications/classifying-your-goods-in-the-uk-trade-tariff-if-theres-no-brexit-deal

www.gov.uk/government/publications/trading-with-the-eu-if-theres-no-brexit-deal

www.gov.uk/government/publications/vat-for-businesses-if-theres-no-brexit-deal

www.politico.eu/section/brexit

ec.europa.eu/commission/brexit-negotiations_en

ec.europa.eu/info/departments/taskforce-article-50-negotiations-united-kingdom_en



DPD Vodič za přípravu za Brexit

