



dpd

Vodič za pripravo na Brexit

Informacije za naše stranke



Uvod in ozadje

DPD je v celoti vključen v Brexit proces in ima pripravljene podrobne načrte.

Od Brexit glasovanja naprej, smo pri DPD:

- Formirali posebno skupino za Brexit
- Najeli politične in carinske strokovnjake
- Lobirali vladne in ostale pristojne organe za ohranitev trgovinskega sporazuma
- Sodelujemo s ključnimi oddelki in organi - Carina, Komisija EU, UK Treasury -, da izrazimo svoje mnenje v imenu naših strank

Kaj je DPD-jev naslednji korak?

- Ostati v celoti vključeni v proces Brexit
- Objavljati redne posodobitve za naše stranke
- Upoštevanje naših interesov - brez tarif in prostega pretoka blaga

Diagram na naslednji strani prikazuje pet možnih scenarijev, s katerimi se trenutno soočata UK in EU. Med petimi scenariji le prvi vključuje dogovor, o katerem so se dogovorile vse strani, in bi omogočil brezhibno urejeno Brexit trgovanje, kot je danes.

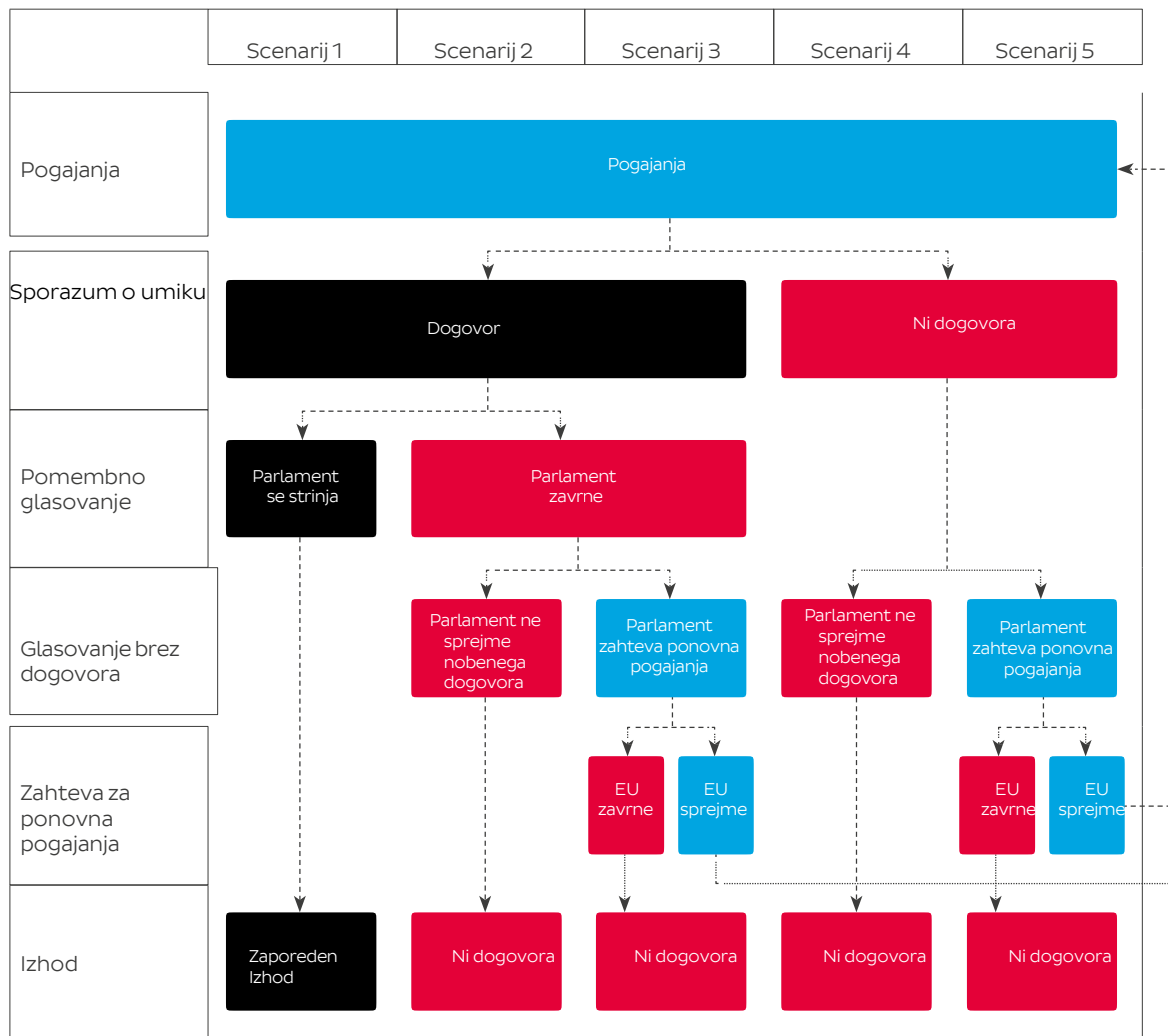
Medtem ko DPD zelo trdo dela in si prizadeva pomagati vladam pri doseganju trgovinskega dogovora, moramo načrtovati scenarije, v katerih UK zapusti EU brez dogovora.

V ta namen smo pripravili kratek vodič, v katerem so opisane ključne spremembe, ki bi bile potrebne za čezmejno trgovanje.





Možni scenariji za naslednjo fazo Brexita



Naša zahvala in priznanje za zgornji sliko sta namenjeni inštitutu za vlado (UK think tank)

- Od petih verjetnih scenarijev Brexita, le eden vodi do urejenega Brexita.
- Štirje scenariji vodijo do Brexita brez pogodbe.
- Brez dogovora z Brexitom bo vplivalo na mednarodno trgovino in čezmejno gibanje paketov.
- DPD je zato pripravil načrte ukrepov ob nepredvidljivih dogodkih, ki so opisani v naslednjih poglavjih.

Sodelovanje z našimi strankami v svetu Brexita brez dogovora

V primeru, da ni sklenjenega nobenega trgovinskega sporazuma, bi DPD vaše pakete, vezane na UK, moral obravnavati na enak način, kot trenutno obravnava pošiljke v tujini (ROW).

Izvoz in uvoz v UK

Podjetjem svetujemo, da:

Sprejmejo ukrepe za ponovna pogajanja o komercialnih pogojih, ki bodo odražali spremembe carinskih postopkov in morebitnih novih tarif, ki lahko veljajo za pogoje Združenega kraljestva in EU. DPD je že začel spreminjati pogodbe, da bi odražal to določbo, zato priporočamo, da naše stranke storijo enako s svojimi strankami.

Podjetja razmislijo o nakupu programske opreme in / ali vključitvi carinskega posrednika. DPD je že uvedel ukrepe za prilagoditev postopka carinjenja, naši kupci pa so lahko tudi prepričani, da smo kot pooblaščen gospodarski subjekt, pooblaščen za carino in varnost, v dobrem položaju za ravnanje z vašim izvozom v Evropo in UK.

Podjetja morajo uporabljati klasifikacijske kode proizvodov in preveriti, ali je za kakšno blago potrebno izvozno dovoljenje. To bo bistveno za zagotovitev, da bodo vaše stranke plačale ustrezen znesek dajatev in priporočamo, da postopek uvedete dovolj hitro, tako da se obrnete na carinske organe.

V primeru, da ne bo sklenjen noben trgovinski sporazum, boste morali predložiti komercialne ali pro forma račune v obliki podatkov, da bomo lahko izvozili vaše blago.



Običajno zahtevani podatki vključujejo:

- Opis blaga in klasifikacijsko kodo
- Vrednost бага
- Kje je bilo blago proizvedeno
- Naslov pošiljatelja in številka EORI * v EU in / ali v UK
- Naslov in telefonska številka prejemnika



Če že uporabljate DPD za neevropske države, potem vam bo ta proces že poznan.

Če ste stranka EDI, vam DPD priskrbi obliko datoteke za dodatna podatkovna polja. Pri tem vam lahko pomaga vaš upravitelj DPD računov.

Če svoje nalepke tiskate prek tretje osebe, kot so Metapack, GFS, Sorted itd., sodelujemo z vsemi povezanimi dobavitelji, da zagotovimo pripravo za izdajanje računov po Brexitu, vendar priporočamo, da se obrnete na svojega upravitelja računov in poskrbite, da bo vaš račun pripravljen, če bo to potrebno.

Za naše stranke, ki prodajajo v UK, je pomembno, da zajema veljavno telefonsko številko in e-mail naslov, ter da so ti podatki preverjeni in posredovani nam v vašo bazo.

Kot pri vseh podatkih o dostavi, je pomembno preveriti naslov, telefonske številke in e-poštni naslov ter zagotoviti, da so poslani na DPD, saj le tako lahko svojim strankam ponudimo najboljše izkušnje.

V scenariju, kjer ne bo dogovora o Brexitu, bo DPD prav tako potreboval te informacije, da bi se obrnil na prejemnika glede plačila dajatev in davkov. To bo potrebno storiti, preden bo blago carinjeno in nato dostavljeno strankam.

Druga možnost je, da vam DPD ponudi storitev DDP (Duty Paid (DDP), kjer plačujete dolžnosti v imenu svojih strank.

Nazadnje bomo v vseh primerih zahtevali vašo številko registracije in identifikacije gospodarskih subjektov (EORI) v podatkih. Vsaj podjetja, ki se ukvarjajo z mednarodnim izvozom ali uvozom, zahtevajo številko EORI * v EU in / ali v UK.

*Kaj je EORI številka ?

Gospodarskim subjektom, ki so ustanovljeni v Sloveniji in slovenskim fizičnim osebam ni potrebno vlagati nobenih zahtevkov za pridobitev EORI številke. Če pa bodo prvič carinili v drugi državi članici EU je potrebno izvesti aktivacijo EORI številke. Aktivacijo opravi pristojni organ na podlagi zaprosila po elektronski pošti. Številka EORI je za gospodarske subjekte enaka veljavni davčni številki s predpono SI, za fizične osebe je enaka veljavni davčni številki s predpono SI in na koncu s črko O.

Pristojni organ za registracijo, aktivacijo in dodeljevanje številke EORI v Sloveniji je:
FINANČNA UPRAVA REPUBLIKE SLOVENIJE
Finančni urad Kranj
Sektor za carine, Oddelek za TARIC
Spodnji plavž 6c
SI-4270 Jesenice
T: +386 4 202 7583
F: +386 4 202 4969
E: eori.fu(at)gov.si

Za več informacij obiščite:

https://www.fu.gov.si/poslovni_dogodki_podjetja/vpis_v_eori_register_in_stevilka_eori/



Zaključek

V času pisanja se pogajanja med UK in EU nadaljujejo in nemogoče je vedeti, ali bo ali ne bo dosežen trgovinski sporazum.

Toda pri DPD smo jasni glede tega, kaj bi bilo potrebno v primeru, da ne bo dogovora.

Namen tega dokumenta so spolšna navodila. Objavili bomo tudi vse nadaljnje dokumente in nasvete, ko se bodo pogajanja nadaljevala.

Pozorno bomo spremljali napredek pri pogajanjih z EU-27, možnosti irske meje, prihodnost

in okvirne posodobite za vas, stranke, o tem, kako lahko ti dejavniki vplivajo na naša podjetja ali koristijo tem podjetjem.

Na ključna vprašanja „ali bodo stroški pošiljanja paketov v UK po Brexitu višji“ in „ali bodo dostavni časi daljši“ vam ne moremo zagotovo odgovoriti, lahko pa domnevamo, da se lahko v primeru Brexita cene in čas prevoza spremenijo.. To bomo redno spremljali in poročali.



DPD vodič Brexit žargona

Ni dogovora ali Hard Brexit

Velika Britanija zapušča EU brez formalnega sporazuma o pogojih umika UK ali novih trgovinskih odnosov. UK bo sprejelo pravila STO.

Opomba:

V scenariju, kjer UK zapusti EU in postane tretja država brez sporazuma 23. marca 2019 ob 23:00 GMT

Soft Brexit

Zapustitev EU, vendar ohranitev čim tesnejše povezanosti z EU. UK bi se lahko obdržalo na enotnem trgu, v carinski uniji ali oboje. Vključuje lahko britanske kompromise glede prostega pretoka ljudi, ki državljanom EU omogočajo, da se v UK nastanijo z dostopom do javnih storitev in ugodnosti. Obstajajo trije primeri mehkega Brexita:

Soft Brexit – Norveški model

Ureditev, v kateri bi morala Združeno kraljestvo dovoliti svobodo gibanja ljudi, prispeva v proračun EU – manjši, kot je trenutno – in se držati odločitve Sodišča Evropskih skupnosti, v zameno za ohranitev enotnega trga.

Soft Brexit – Kanadski model

Nanaša se na sporazum o prosti trgovini med EU in Kanado, ki odpravlja veliko ovir za trgovanje med obema, vendar ne toliko kot norveški model, ki vključuje podpisovanje več pravil EU in prispeva k proračunu EU. Zelo omejene dajatve in dajatve, ki se uporabljajo.

Soft Brexit – Carinsko partnerstvo (načrt dama)

Ta predlog, znan tudi kot hibridni model, bi omogočil trgovino z blagom med UK in Evropo brez potrebe po carinskih pregledih. Nekateri pravijo, da bi to pomagalo tudi pri reševanju vprašanja irske meje, saj bi UK pobiralo tarife EU za blago, ki prihaja iz drugih držav v imenu EU. Če bi bilo blago zadržano v UK in bi bile cene v UK nižje, bi podjetja potem lahko vrnila razliko. Dajatve in davki z znižanimi stopnjami, ki veljajo samo za določeno blago.

Viri

www.instituteforgovernment.org.uk/brexitbrief

www.gov.uk/government/brexit

www.gov.uk/government/publications/classifying-your-goods-in-the-uk-trade-tariff-if-theres-no-brexit-deal

www.gov.uk/government/publications/trading-with-the-eu-if-theres-no-brexit-deal

www.gov.uk/government/publications/vat-for-businesses-if-theres-no-brexit-deal

www.politico.eu/section/brexit

ec.europa.eu/commission/brexit-negotiations_en

ec.europa.eu/info/departments/taskforce-article-50-negotiations-united-kingdom_en



DPD vodič za pripravu na Brexit

